

# AREA FORMAZIONE VISITATORI **24 Novembre 2007**



Nome e Cognome
Indirizzo
CAP LILLI Città LILIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIII
Nazione LIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIII
Professione LILI LILI LILI LILI LILI LILI LILI LI
Fax LIIIIIIIIII Partita IVA LIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIIII
E-mail Internet

#### BARRARE I MODULI DI INTERESSE

Calendario di svolgimento: dalle ore 9.00 alle 19.00 del venerdì Registrazione partecipanti: dalle ore 9.00 alle 9.30 del venerdì Presentazione percorso formativo: dalle ore 9.30 alle 9.45 del venerdì L'iscrizione è subordinata alla disponibilità di posti con priorità assegnata agli espositori.

MODULO	TEMA DEL MODULO	COSTO UNITARIO
<b>1 MODULO</b> ore 9.45-13.30	Il marketing esperienziale	300 € + IVA
<b>2 MODULO</b> ore 14.30-16.45	Spacchettizzare il pacchetto: come valorizzare il territorio?	300 € + IVA
3 MODULO ore 17.00-19.00	Come progettare una segnaletica di valore	150 € + IVA

Pagamento da effettuare a pena di esclusione entro il 05 novembre 2007 a mezzo assegno bancario non trasferibile allegato o con accredito bancario su BANCA AGRICOLA MANTOVANA - Ag.1 SEDE DI MANTOVA - c/c n.100118.00 - BBAN (Coordinate Bancarie Nazionali) CIN: N - ABI: 5024 - CAB: 11501 - IBAN: IT76 N050 24 115010000 100 118 00, BIC

L'ammissione alla sala dei corsi avverra' solo tramite accredito del pass inviato alla persona iscritta rilasciato a ricezione di

A conoscenza del D.Lgs. 30.06,2003 n. 196/03 testo unico sulla Privacy e successive modificazioni e integrazioni si autorizza espressamente Mantova Expo Srl al trattamento/comunicazione/diffusione dei dati dell'Azienda

Da rispedire compilato in ogni parte entro il 05 novembre 2007 a Mantova Expo S.r.l. al fax +39 0376 226973 o spedire Mantova Expo S.r.l Via Camerlenghi, 2 46100 Mantova Italy insieme a copia della reversale di versamento.

Data/Date	_	
	Timbro e firma / Stamp and signatu	ıre









# Огагі:

# Venerdi 23 Novembre

Solo per operatori e giornalisti dalle 9.00 alle 20.00

# Sabato 24 Novembre

Apertura al pubblico Dalle 9.00 alle 20.00

## Domenica 25 Novembre

Apertura al pubblico Dalle 9.00 alle 20.00

# Come raggiungerci:

Ore 17.30: inaugurazione

Palabam - Via Melchiorre Gioia (zona Favorita) – Mantova

In treno: linea Milano- Mantova o Modena – Mantova : stazione di Mantova

**In autobus:** dalla stazione di Mantova, linea N° 6

In auto: A22, autostrada del Brennero-Modena, uscita Mantova nord, seguire indicazioni BOMA

**In aereo**: aeroporto Verona - Catullo con treno per Mantova, con autobus per fiera



## Informazioni

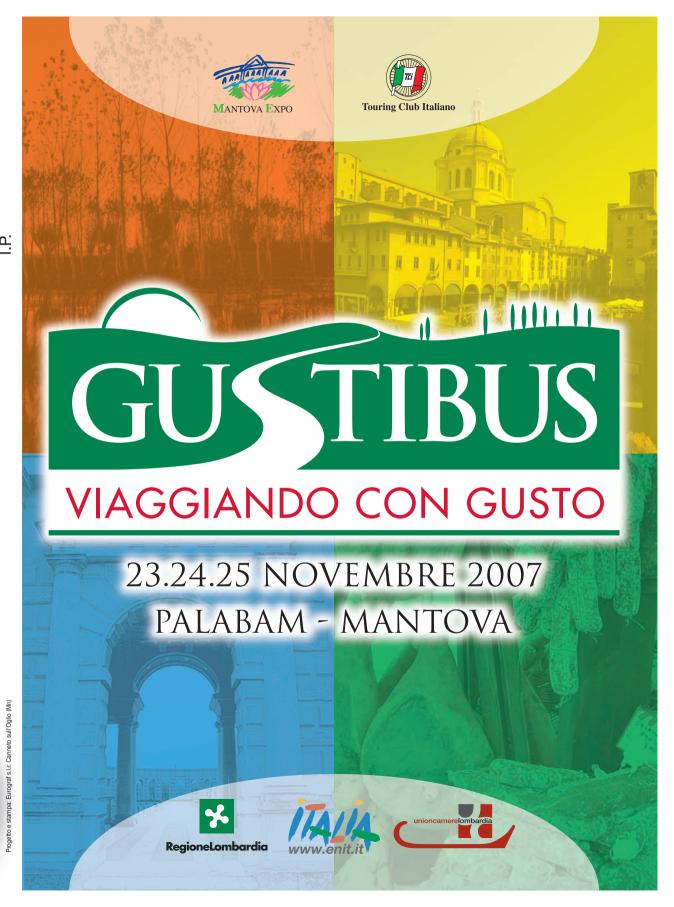
**Mantova Expo - Segreteria Organizzativa -** Tel 0376 22 57 57 - fax 0376 22 69 73 info@mantovaexpo.it - www.mantovaexpo.it

## In collaborazione con:











## **GUSTIBUS - Viaggiando con gusto**



GUSTIBUS VIAGGIANDO CON GUSTO

# **Programma Manifestazione**



# Formazione A cura del Touring Club Italiano



# Mantova Expo in collaborazione con il Touring Club Italiano presenta **GUSTIBUS**–Viaggiando con Gusto, che si terrà a Mantova il 23-24-25 novembre 2007: una manifestazione che sorprenderà il mondo del turismo enogastronomico e culturale.

Nel panorama italiano degli appuntamenti fieristici **GUSTIBUS** rappresenta una vetrina di promozione del turismo locale integrato tra cultura, tradizioni, territorio e produzioni tipiche.

**GUSTIBUS** trova la sua anima nella valorizzazione del tema dell'esperienza (soprattutto il gusto) come motivo del viaggio.

L'area espositiva sarà un viaggio ideale lungo l'Italia, dal Nord al Sud, caratterizzato dalle foto dell'archivio del Touring Club Italiano che raccontano oltre un secolo di turismo testimoniando i profondi cambiamenti apportati dall'uomo al paesaggio e all'ambiente. Il percorso porterà i visitatori alla scoperta di quella Italia nascosta che non rientra nei circuiti del turismo di massa.

Il progetto di Mantova Expo, in coerenza con la missione del Touring Club Italiano, si propone di diffondere e sviluppare i valori sociali e culturali del turismo, valorizzare e rendere fruibile l'ambiente e il paesaggio, promuovere la valorizzazione e la conservazione dei beni culturali.

Buon viaggio

#### PRIMA EDIZIONE / INGRESSO GRATUITO

Esposizione turistica di itinerari alla scoperta dell'Italia attraverso il gusto tra cultura e tradizioni locali.

#### Eventi collateral

Cultura · Folklore · Eccellenze territoriali · Percorso alla scoperta dell'Italia · Mostra fotografica Touring Club Italiano · Degustazioni Guidate · Animazione

Divertimento · Tavole rotonde tematiche · Workshop per gli operatori · Formazione ·

#### Periodo

23-24-25 novembre 2007

#### **Luogo** Mantova, PalaBAM



#### **VENERDÌ 23 NOVEMBRE 2007**

- 9.00 Apertura manifestazione per operatori e stampa
- 9.15 Inizio cross-workshop riservato agli operatori accreditati
- 9.30 Inizio corsi di formazione Touring Club Italiano
- 17.30 Inaugurazione manifestazione
- 18.00 Apertura area convegni
- 19.00 Chiusura workshop
- 20.00 Chiusura manifestazione

#### **SABATO 24 NOVEMBRE 2007**

- 9.00 Apertura manifestazione per operatori e stampa
- 10.00 Apertura area convegni
- 14.00 Apertura manifestazione per il pubblico
- 14.00 Apertura area spettacoli
- 20.00 Chiusura manifestazione

#### **DOMENICA 25 NOVEMBRE 2007**

- 9.00 Apertura manifestazione per il pubblico
- 10.00 Apertura area convegni
- 10.00 Apertura area spettacoli
- 20.00 Chiusura manifestazione

#### Accredito per gli operatori

Area stampa attrezzata nei tre giorni Ingresso libero per il pubblico il sabato pomeriggio e la domenica

Vicino uscita autostrada Mantova nord

#### Modulo 1) Come costruire e comunicare un prodotto esperienziale (9.45-13.30)

Le destinazioni turistiche e i singoli operatori del settore, per rimanere competitivi e avere un'offerta coerente con le mutate esigenze della domanda, devono implementare nuove strategie di marketing, volte a enfatizzare i tratti esperienziali e valoriali della loro proposta.

Il modulo, coerentemente con lo spirito della manifestazione, si prefigge l'obiettivo di presentare ai partecipanti gli strumenti e le tecniche del marketing esperienziale, focalizzando l'attenzione sul settore del turismo.

#### Modulo 2) Spacchettizzare il pacchetto: come valorizzare il territorio (ore 14.30-16.35)

Il modulo intende presentare ai partecipanti alcune problematiche chiave della gestione di una destinazione turistica: dalla definizione della strategia fino alla creazione del prodotto e alla sua promozione.

Il modulo vuole sensibilizzare i partecipanti sull'importanza di valorizzare una destinazione superando un approccio puntuale, che considera separatamente i singoli beni e servizi, a favore di uno sistemico che valorizza il territorio nel suo insieme. L'idea proposta è quella di creare dei sistemi di offerta a network, evitando sia il fai da te del turista sia il pacchetto, ormai inadeguato alle esigenze di un certo tipo di domanda e inadatto per alcuni "turismi".

#### Modulo 3) Come progettare una segnaletica di valore ore 17.00-19.00

Il modulo vuole fornire agli operatori delle informazioni di carattere tecnico e pratico su come progettare e realizzare una segnaletica turistica, capace di valorizzare il territorio, nel rispetto della legislazione vigente.

- · I moduli formativi saranno a numero chiuso (massimo 30 persone).
- · I moduli formativi saranno tenuti a cura del Touring Club Italiano.
- I corsi formativi prevedono una parte teorica, utile per introdurre e inquadrare le tematiche trattate, e un case study presentato da operatori del settore che porteranno la loro specifica esperienza.
- · Ai moduli potrà iscriversi anche chi non è espositore.



# Workshop



Ai cross workshop saranno presenti buyers internazionali provenienti dai seguenti paesi: Italia, Paesi Bassi, Croazia, Danimarca, Francia, Germania, Inghilterra, Polonia, Paesi Scandinavi, Spagna, Russia, Irlanda, U.S.A.

Gli espositori, provenienti da tutte le regioni italiane, promuoveranno in maniera integrata il loro territorio: Gal, Comunità Montane, Strade dei Vini e Sapori, Consorzi Turistici, Comuni con Bandiere Arancioni, ecc. Le destinazioni offerte sono:

• campagna • collina • montagna • città d'arte • lago

Il segmento del mercato turistico offerto:

eno-gastronomico • lezioni di cucina • eventi/festival/tour musicali • culturale • religioso • cicloturismo • sport • ecoturismo / natura • itinerari insoliti • passeggiate • escursionismo • rurale

terme e benessere • trekking • shopping-artigianato